

Manual exclusivo do piscineiro (a)

Criar ou gerenciar seu negocio de limpeza de piscinas, nunca foi to facil



Quais vantagens terei em ser um parceiro oficial do App Dos Piscineiros?

- Obter um selo de parceiro de parceiro oficial e ganhar destaque em sua cidade
- Está inserido na maior comunidade de piscineiros do Brasil
- Desconto em produtos para piscina
- Acompanhamento de 6 meses da nossa equipe especializada em desenvolver negócios de Limpeza e manutenção de piscinas
- Acesso a todas as ferramentas Premium do App Dos Piscineiros
- Grupo de marketing para piscineiros
- Acesso a lives exclusivas, mentoria exclusiva, treinamentos exclusivos e muito mais

Eu quero ser um parceiro oficial

[Clique Aqui](#)

O que é o Manual do piscineiro (a) ?

"O Manual dos Piscineiros(a)" é o guia completo para piscineiro(a) que desejam alcançar o sucesso no mercado de limpeza de piscinas. Este manual aborda todos os passos essenciais para iniciar e administrar um negócio de limpeza de piscinas, desde a criação até a execução das atividades diárias. Com dicas práticas e exemplos reais, este manual é uma fonte valiosa de conhecimento para aqueles que desejam maximizar seu potencial de lucro e crescimento. Se você está procurando por uma maneira confiável e eficaz de criar, organizar seu negócio de limpeza de piscinas, "O Manual dos Piscineiros(a)" é o manual perfeito para ajudá-lo a alcançar seus objetivos.

Porque devo utilizar o Manual do piscineiro (a) ?

O piscineiro (a) deve utilizar "O Manual dos Piscineiros (a)" porque é uma fonte confiável e abrangente de conhecimento e orientação para iniciar e administrar um negócio de limpeza de piscinas.

O manual fornece informações detalhadas sobre as etapas essenciais de planejamento e execução de um negócio de limpeza de piscinas, incluindo como definir metas, estabelecer preços, gerenciar o fluxo de caixa e promover a marca.

Quando devo utilizar o Manual do piscineiro (a) ?

O manual do piscineiro é recomendado para piscineiros profissionais ou iniciantes que já tenham feito um curso de piscineiro e adquirido experiência no fornecimento de serviços de manutenção e limpeza de piscinas.

É especialmente útil para aqueles que desejam aprimorar suas habilidades e conhecimentos, a fim de gerenciar ou criar um negocio para limpeza de piscinas de forma profissional.

1 ETAPA DO MANUAL

O manual do sucesso para piscineiros

1

Publico Alvo

Defina o seu público-alvo: Antes de iniciar o negócio, é importante definir quem será seu público-alvo. Você pode focar em proprietários de piscinas residenciais, piscinas de condomínios, proprietários de piscinas de hotéis e resorts, ou até mesmo empresas que possuem piscinas.

Pesquisa de Mercado

Faça uma pesquisa de mercado: É importante pesquisar o mercado para entender a demanda pelo serviço de limpeza de piscinas na sua região, o preço médio cobrado pelos concorrentes e as estratégias de marketing utilizadas.

2

3

Precificação

Para precificar seu serviço da forma correta, baixe nosso App Dos Piscineiros e utilize a nossa calculadora de orçamento

4

Identidade visual da empresa

A identidade visual, como uniforme, crachás e logotipo, é importante para um piscineiro porque ajuda a transmitir uma imagem profissional e organizada aos clientes.

O uniforme, por exemplo, pode transmitir confiança e credibilidade ao cliente, além de ajudar a identificar rapidamente quem é o profissional responsável pelo serviço. O crachá pode fornecer informações importantes, como nome e contato, para facilitar a comunicação entre o cliente e o piscineiro.

Já o logotipo pode ser uma forma de diferenciar o negócio da concorrência, fortalecendo a marca e aumentando o reconhecimento no mercado. Em resumo, a identidade visual contribui para a construção de uma imagem positiva do negócio, o que pode gerar mais clientes e aumentar a fidelização.

Adquirindo nosso kit tratador 3.0

Você vai obter 1 logo profissional, uniforme, 2 crachás, 1000 cartões de visitas e uma mentoria da nossa equipe para garantir o sucesso do seu negócio.

5

Criando seu CNPJ Mei

O CNPJ MEI (Microempreendedor Individual) é importante para um piscineiro porque permite formalizar seu negócio, benefícios como aposentadoria, garantia de renda caso adoeça, autoridade para fechar contratos com grandes condomínios e descontos em produtos.

Como abrir meu CNPJ mei

Basta baixar o App Dos Piscineiros e clicar em abrir CNPJ ou regularizar caso você já tenha

2 ETAPA DO MANUAL

6 Montando a Estratégia do meu negocio

QUEM SERÃO OS SEUS
CLIENTES?

QUEM VAI FORNECER OS
PRODUTOS?

Quais serviços eu vou
prestar?

Qual sera meu custo para
manter ou iniciar meu
negocio?

Preencha a lapis os quadros acima, caso mude a estratégia, você poderá apagar e reescrever novamente.

7 Aumentando minha cartela de clientes ou conquistando meus primeiros clientes

Aqui estão as principais formas de captar clientes para um negócio de limpeza de piscinas:

1. Utilize o App Dos Piscineiros: O aplicativo conecta piscineiros e proprietários de piscinas, permitindo que você divulgue seus serviços para uma grande base de clientes em potencial.
2. Use o Getninjas: O site é uma plataforma online que conecta clientes que precisam de serviços de limpeza de piscinas com profissionais qualificados.
3. Divulgue na OLX: A OLX é um site de classificados online onde você pode anunciar seus serviços de limpeza de piscinas para clientes em sua região.
4. Utilize o Facebook: Crie uma página de negócios no Facebook e divulgue seus serviços de limpeza de piscinas para sua rede de amigos e familiares, bem como para potenciais clientes na sua região.
5. Distribua panfletos: Crie panfletos com detalhes sobre seus serviços e distribua em locais com alta concentração de piscinas, como em clubes, parques aquáticos ou bairros residenciais com muitas casas com piscina.
6. Use o piscineiro inteligente do App Dos Piscineiros: Use a funcionalidade do aplicativo que permite perguntar ao piscineiro inteligente onde há mais piscinas na sua região e acione o nome da sua cidade. Isso pode ajudá-lo a encontrar novos clientes em potencial.

8 Como responder o pedido de orçamento da forma correta

A função de proposta comercial do App Dos Piscineiros pode ser muito útil para responder ao pedido de orçamento de um cliente. Com essa funcionalidade, você pode criar uma proposta personalizada que inclui detalhes sobre os serviços que oferece, os preços e outras informações relevantes.

Ao enviar uma proposta comercial bem elaborada e profissional, você aumenta a probabilidade de fechar negócio com o cliente, pois demonstra que leva a sério seu trabalho e está disposto a oferecer um serviço de qualidade.

Além disso, a função de proposta comercial do App Dos Piscineiros facilita o processo de comunicação e negociação entre você e o cliente, tornando mais fácil e conveniente fechar um acordo.

Portanto, utilizar a função de proposta comercial do App Dos Piscineiros pode ser uma ótima maneira de aumentar suas chances de fechar negócios com clientes em potencial.

9

Negocio bom é com contrato assinado

O contrato inteligente é uma função do App Dos Piscineiros que permite criar contratos profissionais de maneira rápida e fácil. Com apenas três cliques, você pode gerar um contrato personalizado para seu negócio de limpeza de piscinas, garantindo que todos os termos e condições estejam claramente definidos e acordados com o cliente.

Ao utilizar o contrato inteligente, você pode evitar mal-entendidos ou conflitos com o cliente, uma vez que as obrigações e responsabilidades de ambas as partes estarão claramente definidas. Além disso, o contrato inteligente também ajuda a estabelecer confiança com o cliente, pois demonstra que você é um profissional sério e comprometido com a qualidade do serviço.

10

Como me comportar na casa do cliente

muito importante que o piscineiro mantenha uma postura profissional e adequada ao realizar o serviço de limpeza de piscinas na casa do cliente. Algumas dicas importantes para garantir uma boa impressão e manter um bom relacionamento com o cliente são:

1. Apresentação pessoal: é fundamental que o piscineiro esteja vestido de forma adequada, com uma camisa ou uniforme limpo e bem passado, além de usar sapatos ou botas apropriados para o trabalho.
2. Comunicação: o piscineiro deve ser claro e objetivo na comunicação com o cliente, explicando o que será feito e quais os resultados esperados. Além disso, é importante que o piscineiro seja educado e cortês, tratando o cliente com respeito e consideração.
3. Cuidado com a propriedade: o piscineiro deve tomar cuidado ao manusear equipamentos e produtos químicos para não danificar a propriedade do cliente. Além disso, é importante manter a área limpa e organizada durante e após o serviço.

10.1 Como me comportar na casa do cliente

4. Pontualidade: o piscineiro deve cumprir o horário agendado com o cliente e estar sempre disponível para tirar dúvidas e prestar esclarecimentos.

5. Qualidade do serviço: o piscineiro deve realizar um trabalho de qualidade, utilizando os equipamentos e produtos adequados para garantir a limpeza e a conservação da piscina.

Em resumo, para manter um bom relacionamento com o cliente e garantir sua satisfação, o piscineiro deve manter uma postura profissional e adequada, se comunicar de forma clara e objetiva, tomar cuidado com a propriedade, ser pontual e realizar um trabalho de qualidade.

11 Recebendo do cliente da forma correta e eficaz

A funcionalidade de Gestão de Recebimentos no APP DOS PISCINEIROS oferece uma solução completa para o gerenciamento financeiro do seu negócio de limpeza de piscinas. Com essa ferramenta, é possível criar uma conta de recebimento exclusiva para a sua empresa, permitindo que você receba pagamentos de forma fácil e segura.

Você poderá enviar boletos de cobrança para os seus clientes diretamente pelo aplicativo, o que simplifica e agiliza o processo de recebimento. Além disso, você poderá receber pagamentos via cartão de crédito, o que aumenta a sua flexibilidade e amplia as opções de pagamento disponíveis para os seus clientes.

Além da facilidade de recebimento de pagamentos, a funcionalidade de Gestão de Recebimentos também oferece suporte completo de contabilidade, permitindo que você emita notas fiscais de forma simples e rápida. Com isso, você terá um controle mais efetivo sobre as suas finanças e poderá otimizar o gerenciamento do seu negócio.

12 Quando devo contratar um funcionário?

Quando se trata de contratar um funcionário para o seu negócio de limpeza de piscinas, é importante considerar diversos fatores antes de tomar uma decisão. O ideal é que você alcance um mínimo de 20 piscinas antes de contratar um funcionário, pois isso permitirá que você tenha um fluxo de trabalho mais constante e uma base sólida para sustentar a expansão do seu negócio.

No entanto, é importante levar em conta o valor do contrato e o seu faturamento atual. Dependendo desses fatores, pode ser necessário ajustar o número de piscinas para decidir se é o momento certo para contratar um funcionário. É importante ter certeza de que a contratação não irá comprometer a saúde financeira do seu negócio.

Outro fator importante a considerar é o custo da contratação de um funcionário. Em média, um funcionário pode sair por cerca de R\$2.000,00, incluindo salário, benefícios e encargos trabalhistas. É importante ter em mente que essa é uma despesa fixa e recorrente que deve ser cuidadosamente planejada antes de tomar a decisão de contratar um funcionário.

3 ETAPA DO MANUAL

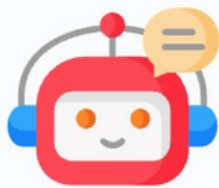
Como implementar o APP DOS PISCINEIROS

Aprenda como implementar o App Dos Piscineiros em seu negocio de limpeza de piscinas de forma simples e eficaz



Nosso piscineiro Inteligente pode te auxiliar na geração de mensagens para seus clientes, dúvidas sobre parte técnica da piscina, dicas para melhorar seu negocio de limpeza de piscinas e muito mais.

Está com dúvidas? Me pergunte! Sou o piscineiro mais inteligente do Brasil...



 EU:Oi

System:A verificação cookie falhou

Type your message...

Limpar tudo

Cadastre seus clientes e saiba se esta no prejuizo ou lucro. Ter seus clientes cadastrados é muito importante e você não corre o risco de perder o contato dos clientes



Minhas Piscinas

Clique aqui



Posts Instagram

Clique aqui



Tenha uma equipe de marketing profissional gerando conteúdo para seu Instagram e aumente a credibilidade da sua empresa.

Cadastre seus funcionários
e tenha uma base dados
para resguardar sua
empresa de qualquer
imprevisto



Meus
Funcionários

Clique aqui



Repor
Produtos

Clique aqui

Todo piscineiro (a) que tem um
plano ativo em nosso app pode
comprar com 5% de desconto.
Sua chance de aumentar seu
lucro.

Encontre novos clientes
e aumente seu
faturamento. Basta clicar
em buscar clientes.



Buscar
Clientes

Assine
já



Criar Meu
Site

Assine
já


Clique e cadastre sua
empresa para se
destacar em sua
empresa.

Essa ferramenta vai trazer muita organização financeira para seu negócio. Usando nossa ferramenta de recebimento você vai ter acesso a crédito e vai diminuir os atrasos das mensalidades.



PREMIUM ×

Assine e destrave essa função



Gestão de cobranças

Receba dos seus clientes de forma inteligente e fácil

[Assine já](#)

Com nossa calculadora
você nunca mais vai
precificar da forma
incorreta. Use e tenha
lucro de verdade.



Calculadora
Orçamento

Assine
já



Relatório
De visitas

Assine
já

Gere um relatório em poucos
cliques e mostre ao seu
cliente que você é mesmo
um piscineiro profissional.

Gere um contrato
profissional e com
assinatura eletrônica que
tem validade em todo o
Brasil



Abra seu CNPJ ou regularize
utilizando essa super novidade
do nosso App Dos Piscineiros.

Com essa funcionalidade
o seu negocio de limpeza
de piscinas vai fechar
até 10X mais contratos



Não tem como ser um piscineiro
profissional se sua empresa não
tem uma logo profissional.
Clique e garanta sua logo.

Gostou?

Agora so vai depender de você para profissionalizar sua empresa ou criar um negocio de limpeza de piscinas do zero.

A Mercado Dos Piscineiros está a disposição para te apoiar e orientar em caso de duvidas.

Ative um plano e seja um parceiro oficial do App Dos Piscineiros